



Tommy Wagner Motorrad GmbH
Stellenbeschreibung/Anforderungsprofil

Vertriebsinnendienst w/m/d für BMW - Kraftfahrzeughandel

Stellenbezeichnung: Vertriebsinnendienst
Ziele der Stellung: Der Stelleninhaber ist verantwortlich für die komplette Administration nach dem Abschluss des Verkaufs inkl. nachgelagertem Kundenkontakt

Berichtslinie: Geschäftsführer der Firma T.W. Motorrad GmbH

Anstellung: Unbefristet und Teilzeit/Vollzeit

Hauptaufgaben:

- Unterstützung des Vertriebes nach Vertragsabschluss
- Komplette Auftragsabwicklung
- Ansprechpartner für den Kunden
- Verantwortlich für die reibungslose Abwicklung der administrativen Prozesse
- Steuerung des Gutschriftsprozesses für Rückvergütungen
- Korrespondenz mit Lieferanten und Kunden B2B und B2C
- Stammdatenpflege im WAWI und CRM System
- Terminkoordination

Anforderungsprofil:

- Gute kaufmännische Fähigkeiten / Ausbildung
- Hohes Qualitätsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Grundkenntnisse Englisch
- Hohe Leistungsbereitschaft
- Sicheres Auftreten
- Strukturiertes Vorgehen und Organisationstalent
- Positive Ausstrahlung
- Sicherer und freundlicher Umgang mit Kunden
- Kontaktfreudig und Teamplayer
- Ausgewogenes Kunden – Unternehmen Denken und Handeln